

NÄIN SE TOIMII

1. Sopikaa varainhankinnan **ajankohdasta**. Tämä ihana suklainen lahjalaatikko myy parhaiten syyskuusta eteenpäin, kun aloitellaan pikkujoulukautta ja suunnitellaan joululahjoja. Syys- ja lokakuussa toteutunut kuukauden myyntikampanja on oiva juuri tähän, kun tuotteet saapuvat teille sopivasti juuri ennen sesongin alkua.
2. **Ottakaa yhteyttä** meihin ennen kampanjan aloittamista. Lähetä meille sähköpostia, että olette aloittaneet varainhankinta kampanjan. Sähköposti: asiakaspalvelu@lahjalaatikossa.fi (asiakaspalvelun puhelinnumero 040 182 5855 ma-pe klo 9-15). Me lähetämme teille sähköisen **aloituslomakkeen** täytettäväksi.
3. Kun aloituslomake on palautettu meille, lähetämme teille sähköisenä kaiken tarvittavan myyntimateriaalin helppoon ja onnistuneeseen varainhankintaan:
 - a. **myyntikuvasto**
 - b. **some-materiaali myynnin tueksi**
 - c. **tilauslomake (myyjä täyttää)**
 - d. **tilauslomake, jonka tilaaja/yhteyshenkilö täyttää kokonaismyynnistä kampanjan lopussa**
4. **Aloittakaa kampanja & kerätkää tilauksia** sukulaisilta, naapureilta, työpaikoilla, somessa, tapahtumissa. Näitä uniikkeja tuotteita on helppo myydä sesongin parhaimpana lahjaideana!
5. **Kootkaa tilaukset yhteen & lähettäkää tilauslomake** sähköpostilla osoitteeseen asiakaspalvelu@lahjalaatikossa.fi
6. **Lahjalaatikossa.fi toimittaa lahjapakkaukset** teille sovittuun osoitteeseen ja sovittuna aikana (aikaisintaan noin 2 viikkoa tilauksesta)
7. Te pääsette **toimittamaan tuotteet tilaajille & keräämään myyntituotot**.
8. Me lähetämme teille **laskun tuotteista vähennettynä teille kuuluva myyntipalkkio**.
9. Te pääsette nauttimaan kampanjan tuotosta!